

Jorge Duarte Guimarães



+15 98153 4326



Sorocaba-SP

✉ jdg@jduarteg.com



/jduarteg

ÁREAS DE ATUAÇÃO

Vendas técnicas, marketing industrial, desenvolvimento de negócios B2B, gases industriais, representação comercial

FORMAÇÃO

- MBA Especialização em Finanças, UFSCar-Sorocaba/2015-2016
- Curso Livre de Formação Teológica e Pastoral, Arquidiocese de Sorocaba/2011-2013
- Gerenciamento de Negócios, Fundação Getúlio Vargas-São Paulo/2008
- MBA Especialização em Marketing, ESPM-SP/2000-2001
- Bacharelado em Engenharia Química, Faculdades Oswaldo Cruz-SP/1983-1988

RESUMO DAS QUALIFICAÇÕES

Engenheiro com vários anos de experiência na indústria de gases industriais. Com habilidades na supervisão e gerenciamento de times, incluindo a capacitação de trainees e estagiários. Desenvolvi uma longa e sólida carreira profissional em uma multinacional do setor de gases industriais na área de desenvolvimento de negócios desempenhando diversas funções, nestas sempre lhe permitindo estreita vinculação com seu suporte e pares nos EUA e Europa, também desempenhando o suporte para as subsidiárias na América do Sul. Desenvolvi negócios e projetos nos mais variados setores dentre eles: P&D em Universidades e Centros de Pesquisas, Papel & Celulose, Petróleo & Gás, Indústria Farmacêutica, Química & Petroquímica, Indústria de Alimentos & Bebidas, Medicina & Saúde, Indústria Automobilística, Siderurgia e Energia Limpa (hidrogênio), tive a oportunidade de acompanhar o crescimento e o desenvolvimento tecnológico do país e outros na América do Sul.

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

JDuarteG Consultoria, maio de 2018

Sorocaba/SP

Consultor Sênior (Pessoa Jurídica Regulamentada)

Área de Atuação:Desenvolvimento de Negócios e Suporte para Gases Especiais & Industriais, Negócios B2B, Vendas Técnicas e Treinamentos para uso em Gases Especiais

Associados:

Coregas Pty (Austrália) para América do Sul: Gases ISO17034 e ISO17025 para calibração de analisadores de gases e instrumentação analítica;

Testo do Brasil para São Paulo: Analisadores de gases de combustão, transmissores, câmeras termográficas, detectores de vazamento e data loggers;

Linde Group (atual Linde plc), de fevereiro de 2013 a fevereiro de 2017

Alphaville/SP

Gerente de Desenvolvimento de Negócios On-site e Merchant para América do Sul. Com reporte ao grupo global nos EUA, fui responsável pela avaliação e a contratação de projetos de longa duração (>15 anos) de plantas on-site de oxigênio, nitrogênio e hidrogênio para vários setores industriais tais como: celulose, vidro, químico, petroquímico; fui também responsável pela avaliação de fontes de dióxido de carbono e projetos de energia limpa para células combustíveis. Era responsável por toda a geografia da América do Sul trabalhando alinhado com os gerentes de negócios dos países e com suporte de engenharia nos EUA e Alemanha. Os projetos tinham valor de CAPEX entre um milhão e quinze milhões de Euros, dentre os projetos trabalhados mais importantes indico os seguintes:

- Sistema de Nitrogênio para Mineradora Sierra Gorda-Chile (mineração)
- Sistema de Nitrogênio, LOX 99,9999%, Hélio e Gases Especiais para Unitec Semicondutores-Brasil
- Sistema de Oxigênio para Saint-Gobain-Chile (vidro)
- Sistema de Oxigênio para Andec-Ecuador (siderurgia)
- Sistema de Oxigênio para Arauco-Chile (papel&celulose)
- Projetos de fontes de Dióxido de Carbono no Peru, Colômbia, Brasil e Chile

Linde Gases Ltda (atual Messer Gases Brasil), de janeiro de 2012 a janeiro de 2013
Alphaville/SP

Gerente de Estratégia & Inteligência de Mercado para Gases Industriais

Responsável pela preparação do budget de vendas, avaliação da participação de mercado, avaliação do desempenho e comportamento dos competidores e o acompanhamento do plano de desenvolvimento de negócios dos diversos segmentos de mercado da empresa da área industrial; estas atividades tinham como objetivo a preparação e atualização do planejamento estratégico da empresa para gases industriais;

Linde Gases Ltda (atual Messer Gases Brasil)

Gerente de Vendas & Marketing, de julho de 2005 a dezembro de 2011, Jundiaí/SP

Gerente de Marketing, de janeiro de 2000 a junho de 2005, Jundiaí/SP

Gerente de Produtos, de novembro de 1995 a dezembro de 1999, São Paulo/SP

Engenheiro de Aplicações, de abril de 1989 a outubro de 1995, São Paulo/SP

Representante de Vendas, de março de 1988 a março de 1989, São Paulo/SP

Estagiário de engenharia, de junho de 1987 a março de 1988, São Paulo/SP

No período de 1987 e 2011 na Linde construí uma carreira na área de Gases Especiais, começando como estagiário, passando por várias funções até se tornar gerente da área. Dentre as diversas atividades e realizações indico a seguir as mais importantes:

- Crescimento das vendas com CAGR acima de 10% em dólar no período de 2005 a 2011, venda anual de 15 MUSD
- Gerenciamento de desenvolvimento e capacitação de um time de Especialistas de Vendas
- Capacitação com treinamentos para Força de Vendas
- Realizou estudos, ensaios e pesquisas de mercados para lançamentos de produtos para: mini-cilindros, gases refrigerantes e fumigação
- Participação no grupo de projeto da Planta de Gases de Gases Especiais em Jundiaí
- Desenvolvimento de linha de equipamentos da marca CONCOA(USA) para Gases Especiais com a GASART
- Participação no grupo de projeto da Estação de Enchimento de Hélio líquido, projeto CAPEX 1,5 MUSD
- Implantação da linha de equipamentos da marca REDLINE de Gases Especiais com a CGE-Druva(Alemanha)
- Desenvolvimento de catálogos, folhetos, anúncios e divulgação com stands em feiras de negócios tais como: Analítica, FISPAL, Feira da Mecânica, Rio Oil&Gas, COLACRO e outros eventos patrocinados por universidades
- Suporte para técnico e comercial para outras subsidiárias na América do Sul
- Organização de summits de Gases Especiais para a América do Sul
- Implantação do programa global de produtos e da marca global Linde HiQ
- Desenvolvimento da web page de Gases Especiais, com opção de comércio eletrônico
- Implantação de plataforma eletrônica em Lotus (HiQ Order) para pedidos e consulta de produtos sob encomenda
- Participação em comitês da ABNT e AEA para desenvolvimento das NBRs 12.857 e 12.858 (automotivo)
- Implantação de um projeto com Oxigênio Líquido importado com pureza de 99,9999% (fibra ótica)
- Organização de programa de Intercorrelação laboratorial com AEA (análise de gases emissão veicular) e INMETRO (análises de gás natural)
- Membro do time de revisão da primeira edição do livro "Gases & Applications" publicado pela AGA/Linde
- Palestrante em treinamento para clientes, congressos e summits
- Participante em auditorias de ISO 9001 e ISO 17025

Oxiteno S.A., de abril de 1986 a junho de 1987

São Paulo e Mauá/SP

Estágio realizado no departamento de Assistência técnica na área comercial, parte realizado nos escritórios e parte na planta e laboratório;

Biogalênica Quím. e Farm. Ltda., (atual União Química), de janeiro a dezembro de 1985

Taboão da Serra/SP

Estágio realizado no laboratório de instrumentação analítica, desenvolvendo o papel de analista em cromatografia gasosa, cromatografia líquida e absorção atômica;

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

Idiomas

- Inglês: avançado
- Espanhol: conversação

Informações Adicionais:

- É sócio-gerente de uma empresa de consultoria e representação comercial
- Registro no CORE-Conselho Regional dos Representantes Comerciais-SP
- Usuário Pacote Office 365
- Conhecimento de Programação e atualização de web pages
- Desenvolvedor e usuário do módulo ERP Odoo para CRM
- Contatos para referência estão indicados como recomendações em meu perfil no LinkedIn